



RecruitPlus



瑞科德管理顧問有限公司

企業實習心得 █ 財金四 劉逸嫻



公司定位

- 新創獵頭公司，專注於**中高階職位**的人才招募
- 涵蓋管理職與專業技術職

客戶產業

- 客戶多來自**高科技產業**，尤其是半導體相關領域

主要合作對象

- 多數為**外商公司**
- 少部分為本土企業的急缺



過去這三個月我的任務

01

公司同業分析

02

職位需求分析

03

尋找適合的候選人

04

打電話
approach

05

收到履歷後
interview

06

製作履歷
推薦給客戶

挑戰與困難

從未接觸過的產業

打電話怕被聽出是菜鳥

看履歷+一通簡短的電話
如何判斷他適不適合？

半導體製程設備供應商

無塵室機電工程公司

量測儀器公司
(支援測試與驗證)

工業用氣體公司
(半導體廠氣體供應商)

擔心講話不夠流暢或用詞不精準，導致對方失
去信任或意願降低

考驗對重點資訊的掌握與提問技巧

實習心得

學到什麼

- 更了解各種職位所需的關鍵能力、企業對人才的期待特質
- 學會在短時間內抓出重點、提問精準，提升電話訪談的品質
- 高階人才的轉職不僅是為了薪資，而是追求挑戰與成就感

改變了什麼

- 表達更有邏輯，能清楚傳達觀點，不再被對方的節奏牽著走
- 打破對人資工作的刻板印象、更清楚未來發展的目標

給學弟妹的建議



早點實習！因為溝通與談判技巧學校不會教

要能把一份工作機講得讓人心動，也要讀懂一個人在意什麼、企業在想什麼，這些能力學校沒教，但卻是能不能成功媒合的關鍵



英文真的非常非常重要

看 JD、寫email、跟外商 HR 溝通、幫助中高階人才甚至是海外人才全都需要英文能力



善用 LinkedIn 一定會有幫助！

不只是找工作，更是建立專業影響力的起點，越早開始越有累積，實習期間就可以開始觀察人才趨勢、擴大人脈圈

**THANK YOU
FOR LISTENING**

